

Ingénieur Commercial France (H/F)

Implantée au bord de l'océan et aux portes de la métropole bordelaise, Epsilon Composite (230 salariés) est une entreprise innovante avec une identité affirmée et une **forte dynamique de croissance**, sur plusieurs domaines d'activité stratégiques dans l'industrie, l'énergie et l'aéronautique.

Leader mondial sur son secteur, Epsilon Composite apporte depuis 34 ans à ses clients des solutions pour résoudre des problèmes complexes et améliorer leurs performance grâce à des **matériaux composites** et à la pultrusion de fibre de carbone.

Dans le cadre du développement de nos activités, nous recherchons un **ingénieur commercial** afin de renforcer notre équipe commerciale, composée actuellement de 18 personnes.

Vous interviendrez sur le périmètre français.

Sous la responsabilité du Directeur Commercial vos principales missions seront :

Développer le chiffre d'affaires et la marge sur votre périmètre géographique en appliquant la politique commerciale de l'entreprise :

- Identifier le besoin du client jusqu'au paiement de la commande :
 - Qualifier le potentiel commercial ;
 - Réaliser l'offre et la revue de commande ;
 - Garantir la satisfaction client.
- Réaliser un plan d'actions commerciales et le mettre en œuvre ;
- Communiquer ses prévisions commerciales actualisées régulièrement ;
- Réaliser les visites prospects/clients sur sa zone et le reporting associé ;
- Participer au suivi des affaires avec les acteurs concernés (chef de projet, ADV, qualité, ...) ;
- Participer à la veille sectorielle au travers des salons professionnels, conférences, ...

La grande diversité de nos marchés offre une variété quotidienne des missions. Chaque secteur d'activité vous donnera l'opportunité de découvrir de nouvelles problématiques sectorielles, techniques, économiques et relationnelles.

Profils recherchés :

Vous êtes doté d'un **bon relationnel, fin négociateur, autonome et persévérant**. Vous êtes **à l'écoute** des besoins de vos clients.

Votre état d'esprit et l'adéquation avec les **valeurs** de l'entreprise et sa culture seront évalués au même titre que vos compétences.

Vous êtes titulaire d'un **master en commerce** et vous avez **au minimum 3 ans d'expérience** sur un poste similaire, idéalement dans une PME ou ETI industrielle dans le secteur de la métallurgie ou de la mécanique.

Vous disposez d'une **base technique matériaux ou mécanique** (bac+2/3 ou expérience équivalente) qui vous permettra de comprendre l'environnement dans lequel vous évoluerez, et d'établir rapidement une expertise sur votre portefeuille, vous maîtrisez les **techniques de vente** et de **négociation**.

Anglais courant requis.

Naturellement, vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques (Pack Office et progiciel de gestion intégré)

Enfin, afin de vous épanouir durablement au sein de la société, vous appréciez la vie au grand air, la nature, les sports nautiques ou l'œnologie... Notre implantation dans une zone naturelle préservée vous offrira les conditions idéales pour cela !

Venez rejoindre une entreprise qui accorde autant d'importance à ses salariés qu'à ses clients et partenaires.

Rémunération :

Variable selon profil et compétences (36 à 55k€ bruts annuels)

Exemples d'avantages salariaux : conciergerie avec nombreux services et réductions associés, prise en charge intégrale de la mutuelle santé pour vous et votre famille, aides au logement pour s'installer à proximité de l'entreprise, avantages liés au comité d'entreprise...

Plus d'informations sur www.epsilon-composite.com